

DELPHI

Ingeniería Financiera



Delphi Asesores, S.A. de C.V.
2004



PROPÓSITO

El propósito de este documento, es presentar una idea general sobre las capacidades profesionales de Delphi Asesores, S.A. de C.V. y el tipo de servicios que ofrece a sus clientes.

Para esto, a continuación presentamos:

- ◆ La [misión](#) de la Empresa.
- ◆ Las [actividades](#) que realizamos.
- ◆ El [enfoque](#) de nuestro trabajo con el cliente.
- ◆ El [valor agregado](#) que ofrecemos a nuestros clientes.
- ◆ Las [capacidades](#) profesionales de la Empresa.
- ◆ La [plataforma tecnológica](#) con la que operamos.
- ◆ El [esquema de honorarios](#) que utilizamos.
- ◆ La [galería de proyectos](#) completados recientemente.

MISIÓN

La empresa se fundó en febrero de 1990, con la misión de asesorar a clientes que requieran procurar fuentes no tradicionales de financiamiento, realizar reestructura de deuda complicada, llevar a cabo la negociación y venta de acciones o activos, así como, dar consultoría en gestión a compañías de alta tecnología e instituciones financieras.

Delphi busca colaborar, con la administración de los clientes, para identificar problemas y oportunidades inherentes a su operación y desarrollar alternativas de solución a los requerimientos operativos, financieros y de capitalización.

El objetivo de **Delphi** es proveer el mayor valor agregado posible, a través del análisis detallado de las circunstancias en las que se desenvuelve el cliente y mediante el máximo de creatividad, proponer soluciones viables y económicas, a problemas difíciles de financiamiento, negociación de pasivos, venta de activos o acciones y situaciones operativas complicadas.





ACTIVIDADES QUE REALIZAMOS

En **Delphi** servimos a nuestros clientes desarrollando varios roles importantes e interdependientes:

- ◆ **Analizar problemas complejos.** Diagnosticando a fondo y con precisión las circunstancias y las causas que generan la problemática de la empresa.
- ◆ **Desarrollar soluciones creativas.** Evaluando desde diversos puntos de vista - estratégico, operativo y financiero - las consecuencias de cada alternativa y proponer aquella que por sus méritos resulte en el mayor beneficio para el cliente.
- ◆ **Implementar con oportunidad y precisión.** Colaborando con el cliente en la ejecución del programa de trabajo, cuidando se obtengan los resultados deseados.
- ◆ **Desarrollar una relación a largo plazo.** Que permita conocer la evolución del negocio y proponer soluciones congruentes con los objetivos fundamentales del cliente.





ENFOQUE DE NUESTRO TRABAJO

En **Delphi** buscamos resolver efectivamente problemas específicos del cliente, mediante un método de trabajo en equipo que incluye varios aspectos fundamentales:

- ◆ **Planeación y programación del proyecto.** Definiendo las necesidades, objetivos y producto final, en el horizonte de tiempo requerido.
- ◆ **Integración del equipo de trabajo.** Induciendo a los ejecutivos clave en el compromiso de la implantación del proyecto.
- ◆ **Recopilación y análisis de información relevante.** Obteniendo la información disponible e investigando aquella que se requiere para llegar a una solución educada, sobre la base de los análisis cuantitativos y cualitativos necesarios.
- ◆ **Desarrollo de creatividad aplicada.** Con alternativas de solución viables, adecuadas para la problemática de la empresa.
- ◆ **Apoyo en la toma de decisión.** Con toda la información relevante y simulación de situaciones alternas, mediante sistemas sofisticados de proyección de pro-forma financieros.
- ◆ **Orientación a la acción y resultados.** Para que el cliente logre efectivamente los beneficios de las decisiones recomendadas.





VALOR AGREGADO

En **Delphi** ofrecemos una relación costo-beneficio que asegure continuidad en nuestro contacto con el cliente a través de:

- ◆ **Enfoque de alta dirección.** Analizando las situaciones desde la perspectiva del dueño o los accionistas.
- ◆ **Experiencia y dedicación.** Aceptando sólo aquellos proyectos en donde se aporte el mayor valor agregado y exista amplia disponibilidad de tiempo para atender al cliente.
- ◆ **Orientación a resultados.** Promoviendo la acción y midiendo constantemente los resultados, comparando el costo de nuestros servicios con los beneficios obtenidos por la empresa.
- ◆ **Herramientas sofisticadas.** Para dar mayor valor agregado hemos desarrollado aplicativos financieros sofisticados para análisis y evaluación de proyectos y desarrollo de pronósticos financieros, que nos permiten elaborar en minutos, trabajos que otros requieren muchas horas para completar.





CAPACIDAD PROFESIONAL

La máxima eficiencia se da con la especialización, sin perder la visión de conjunto, por lo que concentramos nuestro desempeño profesional en las siguientes áreas:

- ◆ **Proyectos de obtención de fondeo.** Mediante fuentes no tradicionales de financiamiento y capitalización, explotando al máximo la creatividad y la experiencia en la consecución de recursos en situaciones donde las fuentes tradicionales de financiamiento, como la banca, o de capitalización, como el mercado de valores, no son viables.
- ◆ **Proyectos de negociación de deuda.** Sirviendo como elemento de negociación y de generación de soluciones viables en un contexto en el que la relación entre las partes se ha enrarecido.
- ◆ **Proyectos de negociación y venta de activos o acciones.** Colaborando con el cliente en la valuación del producto y sirviendo como contacto entre las partes para llegar a feliz término del negocio.
- ◆ **Proyectos de alta tecnología.** Donde es necesario aplicar técnicas no convencionales de análisis, por lo novedoso del mercado o lo complejo de la tecnología; u obtener permisos y concesiones para operar servicios regulados por las autoridades.
- ◆ **Proyectos de mejoras de operación en instituciones financieras.** A través de la asociación estratégica con la empresa internacional Coinfin, Ltda. (Consultoría de Instituciones Financieras) ponemos a disposición de bancos e instituciones financieras la tecnología que permitan mejorar el nivel de servicio y la productividad de los activos dentro de un nivel razonable de riesgo.



-
- ◆ **Seminarios especializados.** Impartidos por consultores con experiencia en el campo dirigidos a las áreas de crédito, evaluación de proyectos, tesorería y control de riesgos.
 - ◆ **Productos de análisis y planeación.** La aplicación de la tecnología a problemas de análisis y proyecciones financieras nos ha llevado a desarrollar sofisticados programas de análisis y simulación financiera entre ellos se encuentran **Delfos®**, un modelo financiero sofisticado basado en la plataforma Windows/Excel que proporciona en forma automática análisis completo de las variables financieras y permiten elaborar evaluación de proyectos y presupuestos en forma automática y en tiempo real.

Dentro de las áreas de acción anteriores, proveemos soluciones en cuanto a:

- ◆ Planeación y reestructuración financiera
- ◆ Planeación y evaluación de proyectos de inversión, asociaciones, adquisiciones y venta de acciones.
- ◆ Valuación de empresas y estructuración de transacciones.
- ◆ Planeación y evaluación de tecnologías e infraestructura
- ◆ Implementación de operaciones en instituciones financieras y de alta tecnología





PLATAFORMA TECNOLÓGICA

Contamos con la más avanzada tecnología en captura, procesamiento, análisis y presentación de información, así como las capacidades de telecomunicación de banda ancha necesarias para servir a nuestros clientes.



HONORARIOS

Nuestros honorarios se establecen, previo acuerdo con el cliente, sobre la base de las actividades desarrolladas y con el pago de una prima por resultados para los proyectos que involucren una transacción.



DELPHI ASESORES, S.A. DE C.V.

Contacto : Armando A. Busto, Presidente
Bosque de Ciruelos 130 - 1002
Colonia Bosques de las Lomas
11700 México, D.F.
Pbx.: (52) 55-589-6922
Fax.: (52) 55-589-6939
Voice Mail: (52) 55-589-6922 ext. 23
E-Mail: ceo@delphi.com.mx

Visítenos en:

www.delphi.com.mx

